



**Sehr geehrte Damen und Herren,**

das Jahresende ist für die meisten Makler traditionell eine beruflich eher stressige Zeit – besonders, weil das Kfz-Geschäft ihren Höhepunkt hat.

Ich bin mir sicher, dass Ideen und Anregungen, zusätzliches Rechtsschutzgeschäft zu generieren, immer willkommen sind. Daher haben wir uns entschlossen, neben unserem ausstehenden Web-Seminar im November, einen weiteren verkaufsorientierten Online Info-Treff anzubieten. Merken Sie sich für Ihre Teilnahme den 21.10.2021 um 10 Uhr vor. Referent beider IDD-fähigen Web-Seminare wird Klaus Hellwig sein. Freuen Sie sich auf spannende und kurzweilige Vorträge, mit einer Dauer von ca. 30-40 Minuten.



Sicherlich entstehen die meisten Rechtsschutzverträge im privaten Bereich. Wissen Sie schon, wie gut wir als Ihr Rechtsschutz-Spezialist im gewerblichen Bereich sind? Der beste Beweis für ein herausragendes Preis-Leistungs-Verhältnis sind Ihre Bewertungen. In diesem Jahr sind wir bei den Umfragen von AssCompact und procontra beliebtester Versicherer geworden. Auch bei den stark auf das Sachgeschäft orientierten VEMA Maklern haben wir den ersten Platz im Nutzungsgrad und die Qualitätsnote 1,60 erhalten. Sind Sie interessiert an Details oder haben Sie einen möglichen Geschäftskunden für die Rechtsschutzversicherung im Kopf? Wenden Sie sich einfach direkt an [Ihre Bezirksdirektion](#) – wir helfen Ihnen gerne, auch ältere Verträge auf den aktuellen Stand zu uns umzudecken.

Und noch eine Bitte: da uns auch Ihre Weiterbildung sehr am Herzen liegt, wollen wir ein Gefühl erhalten, wo Sie sich weiterbilden. Wir haben dazu eine kurze Umfrage (2 Fragen) live geschaltet und freuen uns, über Ihre Teilnahme.

Ihr Dirk Schawjinski,  
Vorstand Vertrieb und Marketing



## **Anmeldung zu zwei weiteren Web-Seminaren**

### **Spannende Themen in den IDD-fähigen Web-Seminaren**

Verkaufsargumente und „Türöffner“ sind im Vertrieb immer wichtig. Mit einem weiteren Web-Seminar am 21.10.2021 geben wir Ihnen Ideen und Anregungen für Ihren Jahresendspurt.

Das eine oder andere Argument wird Ihnen vielleicht bekannt sein. Doch die Art und Weise, wie unser langjähriger Referent Klaus Hellwig es präsentiert, hilft sicher. Und es werden sicher Argumente dabei sein, die bisher noch nicht von Ihnen genutzt wurden. Lassen Sie sich überraschen!

Anfang November kommen wir dann zu einem anderen aber mittlerweile sehr wichtigen Thema. Die technische und digitale Unterstützung durch den Versicherer hat eine hohe Bedeutung, um Ihren Maklerbetrieb unter kaufmännischen Gesichtspunkten erfolgreich aufzustellen. Wir stellen unsere Bereiche vor, bei denen wir Ihnen digitale Services bieten. Sie können entscheiden, welche Services für Ihren Betrieb relevant und nutzbar sind.

21. Oktober 2021 | Donnerstag, 10:00 Uhr: Warum in 2021 Ihre Privat- und Geschäftskunden noch eine Rechtsschutzversicherung abschließen sollten! Ihr Potential!

11. November 2021 | Donnerstag, 10:00 Uhr: Der Makler im Mittelpunkt – unsere technische und digitale Unterstützung!

**Anmeldung Web-Seminare >**



## „Maklers Liebling“ auch im Gewerbegebiet

### Maklerumfragen bei AssCompact, procontra und VEMA

Wer ist Ihr favorisierter Versicherer im Gewerbe-Rechtsschutz?

Den Umfragen nach zu urteilen hat die KS/AUXILIA auch dort ein hervorragendes Standing bei den Versicherungsmaklern in Deutschland.

In 2021 haben wir den ersten Platz bei der AssCompact Studie I/2021 und bei der procontra Umfrage zu „Maklers Liebling“ erreicht. Aber damit nicht genug. Besonders hervorzuheben ist auch unser Ergebnis bei der VEMA eG. VEMA-Partner- und Genossenschaftsbetriebe sind kaufmännisch sehr gut aufgestellt und haben ihre Schwerpunkte im Sachgeschäft. Deren Meinung ist für uns maßgebend und macht uns stolz. Zu erwähnen ist, dass wir bei der VEMA im Gegensatz zu Mitbewerbern unsere Tarifgeneration 2021 anbieten, also keine Sonderprodukte.

Sie denken auch, dass wir im Rechtsschutz ein verlässlicher und guter Partner für Makler sind? Gerne können Sie dies in der aktuellen Umfrage zum MaklerChampion bestätigen.

[Machen Sie jetzt mit!](#)

**Unsere Auszeichnungen >**

---



## Umfrage zu Ihren Weiterbildungszeiten

### Versicherer, profino, DMA oder Pool?

In unserer kurzen Umfrage ist es nicht relevant, bei wem die Weiterbildungszeiten verwaltet werden, sondern uns interessiert, über welchen Anbieter Sie die Fortbildungen wahrnehmen. Die Umfrage besteht nur aus zwei kurzen Fragen - wir freuen uns sehr, wenn Sie teilnehmen.

**Zur Umfrage >**

---

[Kunden-Webseite](#) | [Vermittler-Portal](#) | [Produkte](#) | [Service](#) | [Rechner](#)

Wenn Sie diese E-Mail (an: [onlineteam@ks-auxilia.de](mailto:onlineteam@ks-auxilia.de)) nicht mehr empfangen möchten, können Sie diese [hier](#) kostenlos abbestellen.

### **Impressum**

KRAFTFAHRER-SCHUTZ e.V. • Uhlandstraße 7 • 80336 München

Telefon 089 / 539 81 - 0 • Telefax 089 / 539 81 - 250 • E-Mail: [zentrale@ks-auxilia.de](mailto:zentrale@ks-auxilia.de)

• [Website](#) • [Vermittler-Portal](#) • [Beitragsrechner](#) • USt-IdNr.: DE129517289

Präsident: Ole Eilers • Vorsitzender der Geschäftsführung: Rainer Huber

Sitz des Vereins: München • Eingetragen im Vereinsregister des Amtsgerichts München Nr. 3868

