



## Sehr geehrte Damen und Herren,

mit unseren seit 1. Januar verfügbaren Produkten der Tarifgeneration 2016 haben wir eine Reihe von Veränderungen und Verbesserungen eingeführt. Dabei war uns wichtig, Ihnen weiterhin ein überzeugendes Preis-Leistungs-Verhältnis zu bieten und unser einzigartiges Service-Niveau in der Makler- und Kundenbetreuung aufrecht zu erhalten.

Mit viel Freude blicken wir auf die ersten Monate des Jahres zurück. Die Tarifeinführung verlief erfolgreich und die Neugeschäftszahlen sind als „sehr erfreulich“ zu bezeichnen. Im Vergleich zum starken Vorjahr ist die Vertragsanzahl und die Beitragssumme noch einmal deutlich gesteigert worden.



Der Dank für diese Entwicklung geht als Erstes an Sie als unsere Vertriebspartner. Bleiben Sie uns auch in Zukunft gewogen. Wir werden alles daran setzen, dass die KS/AUXILIA weiterhin führender Rechtsschutz-Spezialist für Makler bleibt.

Neben dem Dank an Sie haben wir in diesem Newsletter eine Reihe interessanter Themen für Sie. Lesen Sie, welche [Online Info-Treffs](#) wir noch in diesem Jahr planen und auf welchen [Messen](#) Sie uns antreffen. Wir informieren, wie unsere technische Anbindung von [Maklerverwaltungsprogrammen](#) voran kommt. Wir fassen zusammen, wie die hoch interessante [Zielgruppe der Senioren](#) im Rechtsschutz einfach zu beraten ist. Informieren Sie sich über unsere neuen [Produkte inklusive Firmen-Vertrags-Rechtsschutz](#) für den Einzelhandel, Hotel- und Gaststättenbetriebe sowie Beauty-, Friseur- und Fitness-Studios. Zudem freuen wir uns, Ihnen unsere neuesten [Auszeichnungen](#) zu zeigen.

Viel Spaß beim Lesen

Ihr Ole Eilers, Vorstand Vertrieb und Marketing



## Geschäftskunden

### Produkte inkl. Firmen-Vertrags-Rechtsschutz

Praktisch jeder Geschäftskunde hat beim Verkauf seiner Waren oder Dienstleistungen Vertragsstreitigkeiten mit seinen Kunden. In der Regel sind diese Streitigkeiten über eine Rechtsschutzversicherung nicht versichert. Seit 2016 bieten wir in 3 weiteren Produkten den Firmen-Vertrags-Rechtsschutz:

- [JURSHOP](#) für den Einzelhandel
- [JURHOGA](#) für Hotels- und Gaststättenbetriebe
- [JURSTUDIO](#) für Beauty- und Fitness-Studios

### Wichtig zu wissen:

- Alle 3 Produkte basieren auf unserem Top-Produkt JURAFIRM – diese decken damit die wichtigen Gefahrenbereiche des Geschäftskunden ab und bieten zusätzlich den Firmen-Vertrags-Rechtsschutz
- Die Produkte sind nicht viel teurer als JURAFIRM
- Die Berechnungsgrundlage ist der Jahresbruttoumsatz
- Die Varianten der festen und fallenden SB sind vorhanden
- Es sind keine lästigen Vorabanfragen nötig, sondern es gibt kalkulierte Beiträge ohne Underwriting-Prozess

**Zu den JUR-Produkten >**

---



## Wissenswertes

### Online Info-Treffs

Unsere Online Info-Treffs dienen Ihnen zur schnellen und kompakten Wissensvermittlung. Bereits in dieser Woche steht das nächste interessante Thema an:

- **Mittwoch, 1. Juni 2016, 10:00 Uhr**  
Thema: Zielgruppenprodukte - Ihr Nutzen im Verkauf
- **Donnerstag, 15. September 2016, 10:00 Uhr**  
Thema: Schnelle digitale Prozesse für Ihr Maklerbüro
- **Mittwoch, 9. November 2016, 10:00 Uhr**  
Thema: Schnelle und kundenfreundliche Schadenbearbeitung

**Anmeldung** [➤](#)



## Senioren

## Ihre Chancen in einer potenten Zielgruppe

Fakt 1: Der Anteil der über 65-jährigen in Deutschland lag im Jahr 2014 bereits bei 20,1 % - nur Italien hat einen höheren Anteil von älteren Menschen in Europa.

Fakt 2: Das durchschnittliche Gesamtvermögen eines Rentnerhaushaltes in Deutschland liegt derzeit bei 150.000,- €, Pensionäre haben sogar knapp 300.000,- €.

Wir sprechen also bei der Betrachtung der Senioren von einer großen und potenten Zielgruppe!

Und für diese Zielgruppe haben wir uns besonders gut aufgestellt. Mit JURSENIOR bieten wir Ihnen ein passendes Produkt mit altersspezifischen Sonderleistungen zu einem günstigen Jahresbeitrag von 215,- €. Lassen Sie diese Möglichkeit auf zusätzliches Geschäft in Ihrem Bestand nicht außer Acht. Um Sie zu unterstützen, haben wir ein [Verkaufsblatt](#) entwickelt, mit dem Sie Ihren Kunden den Bedarf und die richtige Lösung einfach und anhand von Schadenbeispielen aufzeigen können. Die Beantragung erfolgt dann bequem online über unseren neuen [Rechner](#) oder traditionell über einen [Kurzantrag](#).

**Zur Produktbeschreibung >**



## Anbindung MVP

### assfinet

Die fortschreitende Digitalisierung eröffnet auch Ihrem Maklerunternehmen neue Möglichkeiten. Häufig bilden Maklerverwaltungsprogramme (MVP) die Grundlage einer effizienten Kundenverwaltung. Unser Ziel ist es, Sie bestmöglich zu unterstützen. Daher haben wir mit assfinet einen der großen Anbieter vor kurzem technisch an unser Bestandssystem angebinden. Diese Anbindung ermöglicht einen medienbruchfreien Austausch von Daten und Dokumenten zwischen uns als Versicherer und dem Maklerverwaltungsprogramm. Durch die weitgehend automatisierte Entgegennahme und Zuordnung von Vertragsinformationen erspart sich das Maklerunternehmen eine ganze

Reihe von aufwendigen Arbeitsschritten.

Wir liefern Policen, Nachträge, Courtageabrechnungen etc. über die definierten BiPRO-Services direkt an ams.4 und ams.5. Assfinet-Kunden steht die neue Anbindung an uns sofort zur Verfügung. Voraussetzungen sind lediglich die Nutzung der aktuellen Versionen von ams.4 oder ams.5 und die Hinterlegung der Login-Daten im MVP.

Wir arbeiten bereits an der Anbindung weiterer Systeme, um Ihnen die Zusammenarbeit mit uns so einfach und effizient wie möglich zu gestalten.

**Zur ausführlichen Pressemeldung >**



## Sicherheit für Sie

### Ausgezeichnete Produkte

Top-Platzierungen in Tests, Bewertungen und Umfragen geben Ihnen die Sicherheit, Ihren Kunden einen guten Rechtsschutzpartner anzubieten. Wir sind glücklich und stolz, dass auch die neue Tarifgeneration in allen Umfrageergebnissen hervorragend abschneidet.

Die Versnavi Software ist ein reiner Leistungsvergleich der Bedingungen diverser Versicherungsgesellschaften. Gemäß dem Motto: „ Je besser die Bedingungen für den Verbraucher sind, umso umfangreicher ist der Versicherungsschutz und einfacher die Schadenregulierung.“ trägt das getestete Produkt JURPRIVAT 2016 die Maximalanzahl 3 Goldsterne, es hat also „hervorragende Versicherungsbedingungen“.

Zum 6. Mal haben die ServiceValue GmbH und die Zeitschrift Versicherungsmagazin ermittelt, wie der Service der Produkthanbieter und auch von Maklerpools durch unabhängige Vermittler eingeschätzt wird. Bei zwei der drei Teilkriterien erreichte die KS/AUXILIA den 1. Platz und gewann somit die Umfrage im Rechtsschutz.

Bei der Tarifeinführung teilten wir Ihnen mit, dass [ascore] Das Scoring GmbH unsere Produkte JURPRIVAT und Privat-, Berufs- und Verkehrs-Rechtsschutz mit ihrer Top-Bewertung prämiert hat. Wir haben nun auch unser neues BASIS-Produkt testen lassen. Die Versicherungsbedingungen haben mit „sehr gut“ abgeschnitten. Uns ist bewusst, dass dieses Produkt einige Leistungen nicht enthält bzw. nicht auf dem Niveau unserer sonstigen Produkte ist. Dennoch kann abschließend festgestellt werden, dass zu dem sehr günstigen

Preis von nur 149,- € (inkl. Clubleistungen) ein vernünftiges Leistungsniveau geboten wird. Das BASIS-Produkt stellt für bestimmte Zielgruppen die passende Lösung dar.

**Zu den Test- und Umfrageergebnissen >**



## Persönlicher Kontakt zu uns

### Sehen wir uns auf einer Messe?

Messen bieten Ihnen die Möglichkeit, uns kennenzulernen und persönlich Fragen zu stellen. Wir freuen uns auf den Austausch mit Ihnen:

- 07.06.2016, Nürnberg: Pools & Finance ([Kostenfreier Einladungslink](#))
- 14.06.2016, Hamburg: Pools & Finance ([Kostenfreier Einladungslink](#))
- 27.09.2016, Berlin: Hauptstadtmesse - FondsFinanz ([Anmeldelink](#))
- 26.-27.10.2016, Dortmund: DKM

**Zur Messeübersicht >**

[Kunden-Webseite](#) | [Vermittler-Portal](#) | [Produkte](#) | [Service](#) | [Rechner](#)

Wenn Sie diese E-Mail (an: [unknown@noemail.com](mailto:unknown@noemail.com)) nicht mehr empfangen möchten, können Sie diese [hier](#) kostenlos abbestellen.

### Impressum

KRAFTFAHRER-SCHUTZ e.V. • Uhlandstraße 7 • 80336 München  
Telefon 089 / 539 81 - 0 • Telefax 089 / 539 81 - 250 • E-Mail: [zentrale@ks-auxilia.de](mailto:zentrale@ks-auxilia.de)  
Web: [www.ks-auxilia.de](http://www.ks-auxilia.de) • Vermittler-Portal: [vermittler.ks-auxilia.de](http://vermittler.ks-auxilia.de) • USt-IdNr.: DE129517289  
Präsident: Peter Dietrich Rath • Vorsitzende der Geschäftsführung: Marita Manger