



Sehr geehrte Damen und Herren,

gut ein Jahr nutzen Sie unsere Tarifgeneration 2021.

Die Leistungen sind „Auxilia-like“ und geben Ihnen in der Beratung ein hervorragendes Preis-Leistungs-Verhältnis an die Hand. Welche Leistungshighlights bei Ihnen besonders beliebt sind, konnten wir nicht vorhersagen. Nach einem Jahr Laufzeit ist jedoch klar: Über allem thront unser PremiumService, der für jeden Kunden präventive und moderne Serviceleistungen bietet.

Ziel der Services ist eine schnelle und für den Kunden zufriedenstellende Einschätzung und Lösung seines Rechtsfalles – und diese ohne Selbstbeteiligung und ohne Hochstufung in der fallenden SB-Variante.



Mit den Leistungen und Service-Angeboten bestätigen wir erneut unseren Weg vom Kostenerstatter zum Rechtsdienstleister. Ihre Kunden erhalten effektive Lösungen – individuell und für die jeweilige Rechtssituation passend.

Zusätzlich zu dem übergreifenden PremiumService, ist unser Gewerbe-Rechtsschutz nochmals attraktiver geworden. Die cleveren SB-Varianten schaffen günstige Beiträge, InkassoPro ist ein beitragsfreies Inkasso-Management und die Abwahl des Privat-Bereichs bietet Flexibilität für Beratungssituationen. Besonders erwähnen möchte ich die Erfolgsgeschichte unseres neuen Produkts JURMEISTER. Ohne ein kompliziertes Underwriting können erstmalig über 60 Handwerksberufe mit einem Firmen-Vertrags-Rechtsschutz versichert werden.

Wie in den vergangenen Jahren bieten wir 2022 spannende Web-Seminare an. An 5 Terminen laden wir Sie zu kurzweiligen IDD-relevanten Vorträgen ein. Inhaltlich bieten wir Ihnen Mehrwerte und Rechtsschutz-Wissen für Ihre tägliche Arbeit. Ich persönlich freue mich über jede Geschäftsverbindung bei unseren Vorträgen.

In den Themen des Newsletters nehmen wir auch das oben angesprochene Gewerbe-geschäft auf. Wir werfen einen Blick auf unsere Zielprodukte für Firmen, Selbständige und freiberuflich Tätige. Lesen Sie sich die Highlights der Produkte durch und überlegen Sie, wer aus Ihrem Kundenstamm dafür passend ist.

Zu guter Letzt: Mit Stolz können wir auch in diesem Newsletter wieder über unsere erhaltenen Auszeichnungen berichten. Auch in den letzten Wochen sind wir mehrfach als Anbieter ausgezeichnet worden. Alle Auszeichnungen unterscheiden sich - für Sie steht aber immer die Sicherheit, mit dem richtigen Rechtsschutzanbieter eine Partnerschaft zu haben.

Wir blicken in das Jahr 2022 mit viel Hoffnung und Vertrauen. Vertrauen, weil wir uns sicher sind, dass die besondere Beziehung zu der Maklerschaft andauern wird. Wir können uns auf Sie verlassen und Sie können sich ebenso auf uns verlassen.

Ihr Dirk Schawjinski,
Vorstand Vertrieb und Marketing



Neue! Termine in 2022 für die Online Info-Treffe

IDD-fähige Web-Seminare als Weiterbildung und Verkaufsunterstützung

Bei unseren Web-Seminaren liegt der Fokus darauf, Ihnen als Makler Mehrwerte und Wissen für Ihre tägliche Arbeit mitzugeben. Es waren also nie „Hurra-Veranstaltungen“ auf uns als Anbieter und auf unsere Produkte. Diese Orientierung setzen wir in 2022 fort.

Unsere Web-Seminare haben eine feste Philosophie: Persönlich, Live und reich an Mehrwerten sowie Impulsen. Neu wird sein, dass nicht nur Herr Klaus Hellwig referieren wird. Freuen Sie sich auf einige neue und bekannte Gesichter.

2022 haben wir für Sie fünf spannende Themen – beginnend bereits am 09. Februar, in dem wir Ihnen Vertriebschancen für Kunden im Handwerk aufzeigen.

Gleich im März lernen Sie die Transformation kennen, die derzeit auf der Seite von Anwaltskanzleien vollzogen wird. Spannend zu erfahren, wie heutzutage mit Rechtsstreitigkeiten umgegangen werden kann – sicher auch für Sie als Bürger und Kaufmann interessant.

Im Mai wird es richtig „vertrieblich“. Rechtsschutz bietet viele Argumente, um an neue Privat- und Gewerbekunden zu kommen – natürlich nicht nur um Rechtsschutzverträge abzuschließen.

Nach den Sommerferien in den Ländern Bayern und Baden-Württemberg, präsentieren wir Ihnen Schadenfälle aus unserer täglichen Praxis. Freuen Sie sich auf interessante und wahre Fälle aus unserem Rechts-Service.

Im November widmen wir uns den Leistungen, die gute Rechtsschutzversicherer den Kunden zahlen, obwohl gar kein eintrittspflichtiger Rechtsschutzfall vorliegt. Rechtsschutz ist Rechtsunterstützung und Streitprävention.

PS: Merken Sie sich schon einmal den 27.04.2022 vor. In Kürze erhalten Sie eine separate Einladung zu einem neuen Rechtsschutz-Event. Lassen Sie sich überraschen ;-)

Zu unseren Web-Seminaren >



Zahlreiche Auszeichnungen für die KS/AUXILIA

Qualität zeichnet sich aus

Die Leistungsstärke unserer Produkte und Services wird regelmäßig getestet. Ganz aktuell gibt es wieder drei Erfolge zu vermelden.

Auch Anlegerzeitungen testen Versicherungsprodukte: das deutsche Börsenmagazin „Börse Online“ hat Ende 2021 einen ausführlichen Rechtsschutz-Vergleich durchgeführt. Darin hat sie knapp 20 Rechtsschutz-Versicherer anhand von 62 Kriterien getestet. Unser Produkt JURPRIVAT wurde sowohl im Test für Singles als auch für Familien mit „sehr gut+“ prämiert. Bei der Gesamtwertung erreichten wir als KS/AUXILIA Platz 1 und auch hier die Gesamtnote „sehr gut+“.

Die Schadenbearbeitung ist für Sie als Makler ein entscheidendes Auswahlkriterium bei Versicherern. Zum Start in das Jahr 2022 veröffentlichte Focus Money die Ergebnisse der Studie „Fairster Schadenregulierer 2022“. Es wurden bei der Studie über 10.000 Kunden nach ihren Erfahrungen gefragt.

In der Sparte der Rechtsschutz überzeugen wir gleich in zwei Kategorien als „Fairster Schadenregulierer 2022“. Für unsere Schadenregulierung in den Bereichen **Berufs-Rechtsschutz** und **Privat-Rechtsschutz** erhielten wir jeweils die Note „**Sehr gut**“. Bei den zwei anderen Bereichen dem Wohnungs-Rechtsschutz und Verkehrs-Rechtsschutz konnten wir mit der Note „gut“ überzeugen.

Sie kennen unsere klare Maklerorientierung. Wichtig ist aber selbstverständlich auch die Orientierung in Richtung der Kunden, also die Verbraucherorientierung. Aber welche Versicherer sind besonders verbraucherorientiert? Mit dieser Frage hat sich die Analysegesellschaft ServiceValue in der Studie „Verbraucherorientierteste Finanzdienstleister 2022“ befasst. In der Online Befragung wurden mehr als 34.000 Kundenstimmen zu 141 Finanzdienstleister eingeholt.

Als KS/AUXILIA haben wir **in der Kategorie Maklerversicherer die Auszeichnung „Höchste Verbraucherorientierung“** erhalten. Dieses Top-Ergebnis sicherten wir uns bereits zum fünften Mal in Folge. Somit sind wir seit 2018 durchgehend im Top-Ranking der verbraucherorientiertesten Versicherer vertreten.

Unsere Auszeichnungen >



Unser leistungsstarker Gewerbe-Rechtsschutz

Passend für Selbständige, Firmen und Freiberufler

Viele von Ihnen kennen uns vorwiegend im Rechtsschutzgeschäft für Privatkunden. Laut der aktuellsten VEMA-Qualitätsumfrage sind wir jedoch auch im Gewerbe-Rechtsschutz der beliebteste Versicherer und haben den höchsten Nutzungsgrad mit der Note 1,60.

Was zeichnet unsere Gewerbetarife besonders aus:

- Die Produkte PBVI-Rechtsschutz und JURAFIRM bieten einen umfassenden Schutz im gewerblichen und privaten Bereich zu einem günstigen Preis
- Der private Bereich ist wie andere Bausteine auf Wunsch abwählbar – das bietet Ihnen Anpassungsoptionen in der jeweiligen Kundensituation
- Gewerblich selbst genutzte Objekte sind automatisch bis 350.000,- € Jahresbruttomiete /-pacht mitversichert
- Ohne Mehrbeitrag ist ein professionelles Forderungsmanagement (Inkasso-Pro) enthalten – eine wertvolle Hilfe für die Finanzen Ihres Firmenkunden
- Web-Check, Impressum, Verlinkungen? Leider steckt überall Abmahnpotential – der Web-Check ist inklusive und überprüft die Firmen-Homepage auf rechtliche Risiken
- Vollmachten sind nicht nur in der privaten Vorsorge wichtig. Der Generator für die Unternehmensvollmacht ist ein Muss für jeden Unternehmer, damit im Falle eines Unfalls oder Krankheit die Firma weitergeführt werden kann
- Viele Vertragsstreitigkeiten sind umfassend und ohne Sublimits abgesichert. Im JURAFIRM bieten der Versicherungs-Vertrags-Rechtsschutz und der Vertrags-Rechtsschutz für Hilfsgeschäfte und eingekaufte Dienstleistungen einen wichtigen Sicherheitsschirm.
- Verschiedene attraktive Selbstbeteiligungsvarianten geben Ihnen und Ihren Kunden die notwendige Flexibilität, um die Prämie für die Kunden passend zu machen.

Wussten Sie schon? Nicht nur die Beiträge zu einer Gewerbe-Rechtsschutz-Police sind Betriebsausgaben und wirken steuermindernd. Auch eine vom Betrieb gezahlte Selbstbeteiligung ist eine Betriebsausgabe. Bei einem durchschnittlichen Firmen-Steuersatz von 30 % bedeutet eine zu zahlende SB effektiv eine niedrigere Belastung. Selbstverständlich ist dieser Hinweis keine Beratung, sondern ist immer mit dem Steuerberater abzustimmen.

Zu unseren Gewerbetarifen >

Wenn Sie diese E-Mail (an: onlineteam@ks-auxilia.de) nicht mehr empfangen möchten, können Sie diese [hier](#) kostenlos abbestellen.

Impressum

KRAFTFAHRER-SCHUTZ e.V. • Uhlandstraße 7 • 80336 München

Telefon 089 / 539 81 - 0 • Telefax 089 / 539 81 - 250 • E-Mail: zentrale@ks-auxilia.de

• [Website](#) • [Vermittler-Portal](#) • [Beitragsrechner](#) • USt-IdNr.: DE129517289

Präsident: Ole Eilers • Vorsitzender der Geschäftsführung: Rainer Huber

Sitz des Vereins: München • Eingetragen im Vereinsregister des Amtsgerichts München Nr. 3868

