



Sehr geehrte(r) Frau/Herr ,

unsere Zusammenarbeit mit Ihnen geht weit über das Angebot leistungsfähiger Produkte hinaus. Wir verstehen uns als Ihr Service-Partner: für frische Impulse, gebündeltes Fachwissen und konkrete Unterstützung, die Sie im Beratungsalltag wirklich weiterbringt.

Deshalb haben wir in diesem Jahr wieder fünf **digitale Webseminare** für Sie organisiert – beginnend am 26. März. Freuen Sie sich auf praxisorientierte Inhalte, klare Argumentationshilfen sowie Raum für die Beantwortung von Fragen. Nutzen Sie die Termine und sammeln Sie IDD-Zeiten - hier gleich der **Direktlink zur [Anmeldung](#)**.



Im Januar fanden bereits zwei sehr gut besuchte Webseminare statt. Inhaltlich haben wir unsere neue Tarifgeneration im Detail vorgestellt. Das zahlreiche positive Feedback, das wir bisher zu unseren neuen Produkten und Leistungen erhalten haben, bestätigt uns, dass wir wieder ein starkes Angebot geschaffen haben.

Im Austausch mit Ihnen kristallisieren sich einige **Highlights der neuen Tarifgeneration** heraus:

- neue Selbstbeteiligungsarten
- die Single-Version von JURPRIVAT
- die neuen Produkte JURSELECT und BASIS-Rechtsschutz
- der Firmen-Vertrags-Rechtsschutz sowie
- viele alltagstaugliche Services und gezielte Leistungserweiterungen.

Besonders hervorheben will ich, dass auch Ihre Gewerbekunden die fallende SB-Variante 400-0 nutzen können: 0,- € SB in einem Top-Gewerbeprodukt mit einem günstigen Preis ist am Markt absolut einzigartig.

Insgesamt steht die neue Tarifgeneration für:

1. **Maklerfokussierung**: sichere, leistungsstarke und zugleich bezahlbare Produkte, die sich gut und überzeugend vermitteln lassen.
2. **Kundenorientierung**: mit zahlreichen neuen Services und klarer, moderner Formulierung der Versicherungsbedingungen.

Es liegen schon einige Tests von unabhängigen Anbietern vor, die die Preis- und Leistungsstärke unserer neuen Tarifgeneration bestätigen. Mehr dazu finden Sie in dem Detailthema im Newsletter.

Unser neuer Tarif fügt sich hervorragend in unser Gesamtangebot für Sie als Makler ein. Gemeinsam mit den persönlichen Services, den technischen Anbindungen und der prämierten Schadenbearbeitung bieten wir Ihnen ein stimmiges Paket. Damit können Sie unsere Produkte mit gutem Gefühl empfehlen.

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen zu den Webseminaren und die weitere erfolgreiche Zusammenarbeit.

Mit den besten Grüßen

Ihr Dirk Schawjinski
Vorstand Vertrieb und Marketing



Die Online-Info-Treffe 2026

Auch in diesem Jahr bieten wir Ihnen eine Reihe IDD-konformer Webseminare an. Die Inhalte sind praxisnah, auf den Punkt und helfen Ihnen, Ihr Fachwissen gezielt in Ihrer Beratung einzusetzen. Alle Termine finden online statt und dauern je ca. 30 Minuten.

Die Themen 2026 im Überblick:

26. März: Einstiege in die Rechtsschutzberatung für Privat- und Gewerbekunden

Wir zeigen, wie Sie Alltagsthemen Ihrer Kunden gezielt nutzen und mit Serviceleistungen einen cleveren Einstieg in die Rechtsschutz-Beratung finden.

05. Mai: Gewerblicher Vertrags-Rechtsschutz und SSR

Erfahren Sie mehr über die beiden entscheidenden Rechtsschutz-Bereiche bei Gewerbekunden: Vertragsstreitigkeiten und Strafvorwürfe.

09. Juni: Günstiger Rechtsschutz für Privatkunden

Wir beleuchten Chancen und Grenzen günstiger, leistungsreduzierter Rechtsschutzprodukte und geben Orientierung für eine haftungssichere Beratung.

17. September: Rechtsschutz für Gewerbekunden

Rechtsschutz ist ein wichtiger Stabilitätsfaktor für die Existenz von Gewerbebetrieben. Wir liefern Ihnen starke Argumente für Ihre Beratung.

25. November: Servicestarker und kundennaher Rechtsschutz

Kundenorientierter Rechtsschutz geht über die reine Kostenerstattung hinaus und unterstützt Ihre Beratung nachhaltig.

Melden Sie sich am besten für alle 5 Termine an. Sie erhalten viele Impulse für Ihre Tätigkeit und sammeln mindestens 2,5 h Weiterbildungszeit. Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Zur Anmeldung



Die neuen AUXILIA Rechtsschutz-Lösungen

Seit dem 01.01.2026 gibt es unsere aktuelle Tarifgeneration: neue Produkte, praktische Serviceleistungen, viele Selbstbeteiligungsvarianten und einiges mehr. Hier eine kleine Auswahl der Neuerungen:

- **JURPRIVAT** jetzt auch als Variante für Singles und Beamte
- Neue Produkte: **JURSELECT** und der **BASIS-Rechtsschutz**
- **JURBUSINESS** und **JURMEDICAL** ersetzen JURAFIRM und JURAMED – jetzt mit klarer Trennung des privaten Bereichs und **mit fallender SB 400 – 0!**
- **Firmenvertrags-Rechtsschutz** jetzt für über 200 Berufe und Branchen
- **Vermieter-Rechtsschutz** auch als Solo-Produkt abschließbar
- Transparente Versicherungsbedingungen
- Neue Services wie **Fluggastentschädigung**, Nebenkosten-Check und **Wirtschaftsmediation**
- Gezielte **Leistungserweiterungen** im Privat- und Gewerbe-Rechtsschutz

Bei all den Veränderungen und Neuerungen bleibt eines gleich: Wir sind als Makler-Versicherer Ihr starker Rechtsschutzpartner mit ausgezeichnetem Preis-Leistungs-Verhältnis.

Lernen Sie die Highlights der neuen Tarifgeneration in einem kompakten Video kennen.

Zum Video



Tarifbuch für die neue Tarifgeneration

Als PDF und Printversion verfügbar

Die neue Version unseres beliebten Tarifbuchs können Sie als gebundenes Buch hier bestellen: [Bestellformular](#).

Im [Vermittler-Portal](#) finden Sie neben der PDF-Version des Tarifbuchs auch viele hilfreiche und informative Unterlagen, darunter die gesamten Vertragsgrundlagen, Verkaufshilfen, Flyer, Anträge und mehr.

Zum Vermittler-Portal



Neuigkeiten im Gewerbebereich

Leistungsstarke Produkte, mehr Flexibilität

Die Leistungen für Geschäfts- und Heilwesenkunden haben wir punktuell noch weiter verbessert, insbesondere im Sozial-, Steuer- und Spezial-Straf-Rechtsschutz.

In unseren Top-Produkten haben wir Business- und Privatbereich klar getrennt. Der private Rechtsschutz für jeden Inhaber oder Geschäftsführer kann jetzt flexibel ergänzt werden. Die Top-Produkte haben neue Namen:

- JURAFIRM → JURBUSINESS
- JURAMED → JURMEDICAL

Der **Spezial-Straf-Rechtsschutz** (SSR) deckt nun auch aktive Strafverfolgung und Beratung vor Ermittlungsverfahren bis 1.000 € ab. Die bisherigen Sublimits haben wir gestrichen.

Aus unserer neuen, großen Anzahl an **Selbstbeteiligungsvarianten** können Sie für jeden Ihrer Kunden die passende auswählen. Besonders die aus dem Privatbereich bereits bekannte **fallende Variante 400-0** erfreut sich jetzt schon einer großen Beliebtheit: Durch die Anrechnung schadenfreier Jahre ist auch ein Einstieg mit 0,- € SB möglich.

Beim **Firmenvertrags-Rechtsschutz** gehen wir nun einen flexibleren Weg. Wir bieten ihn für über 200 Berufen und Branchen als Ergänzung an.

Erfahren Sie mehr zum Firmenvertrags-Rechtsschutz in diesem Video:

Zum FVRS Video



Neuigkeiten im Privatbereich

Neue Produkte, neue Leistungen

Neben dem günstigeren Beitrag für Singles, Alleinerziehende und Beamte im JURPRIVAT gibt es zwei neue Produkte.

JURSELECT enthält die Leistungen des JURPRIVAT, aber ohne Berufs-Rechtsschutz - optimal für Privaters, die den Bereich nicht benötigen, und Personen, die den Berufs-Rechtsschutz aus anderen Gründen nicht einschließen können oder möchten.

Für Kunden, die eine Grundabsicherung zu einem günstigen Preis wünschen, gibt es den **BASIS-Rechtsschutz**. Er enthält die Bereiche Privat, Beruf und Verkehr sowie optional den BASIS-Rechtsschutz Wohnen für eine privat selbst bewohnte Wohnung/Einfamilienhaus. Die reduzierten Leistungen gegenüber unseren leistungsstarken Standard-Produkten finden Sie übersichtlich im neuen [Tarifbuch](#) auf Seite 79 dargestellt.

Leistungserweiterungen gibt es unter anderem bei:

Scheidung, Studienplatzklage, Internet-Rechtsschutz und erneuerbaren Energien. Bei Leistungen mit Sublimits verzichten wir auf den SB-Abzug (außer SSR). Wir haben die Gründungs- und Niederlassungsklausel im **Vorsorge-Rechtsschutz** ergänzt und die **Familiendefinition** für Eltern und Großeltern in stationären Pflegeeinrichtungen erweitert. Die genauen Details und Leistungsumfänge zu den Tarifen für Privatkunden finden Sie im Vermittler-Portal.

Zum Vermittler-Portal



Fluggastentschädigung, Betriebskosten-Check & Co.

Neue Mehrwerte aus unserem Rechts-Service

Wir erweitern kontinuierlich unser Service-Angebot. Damit bieten wir Ihren Kunden noch mehr alltagstaugliche Unterstützung – oft lange bevor es zu einem Rechtsstreit kommt, durchgeführt von spezialisierten Dienstleistern

Zu den Services der neuen Tarifgeneration gehören zum Beispiel:

- **Fluggastentschädigung:** Schnelle Hilfe bei Flugverspätungen und Ausfällen - der Kunde erhält 100 % der ausgezahlten Entschädigung
- **Web-Beweissicherung:** Online-Tool zur gerichtlichen Beweissicherung von Webinhalten
- **Sozialrechts-Hilfe:** Prüfung von sozialrechtlichen Bescheiden, z.B. Grad der Behinderung
- **Prüfung von Arbeitsverträgen/-zeugnissen** durch einen unabhängigen Rechtsanwalt
- **Nebenkosten- und Betriebskosten-Check:** Prüfung der Abrechnungen
- **Wirtschaftsmediation:** Außergerichtliche Streitbeilegung für die schuldrechtlichen Kernverträge, also mit Kunden und Lieferanten
- **Web-Check:** Jetzt einmal jährlich möglich

Die genauen Leistungen und der Versicherungsumfang ergeben sich aus den kundenspezifischen Vertragsgrundlagen (ARB/2026).

Ihre Kunden erhalten bei uns Zugang zu einem der vielfältigsten Service-Angebote im Rechtsschutzmarkt. Lernen Sie diese in zwei Videos genauer kennen:





Starke Leistungen, attraktiver Preis

Auszeichnungen für die neuen Rechtsschutzlösungen

Die neue Tarifgeneration der AUXILIA überzeugt in unabhängigen Tests durch Qualität und Preis. Ein klares Signal für Sie und Ihre Kunden: Die AUXILIA ist weiterhin der makler- und kundenorientierte Rechtsschutz-Versicherer.

- **ASCORE** bewertet JURPRIVAT und den PBV-Rechtsschutz mit „Ausgezeichnet“ und kürt JURPRIVAT zum Tarif des Monats Januar 2026. Im **Unternehmens-Komposit-Rating** erhält die AUXILIA als einziger von 11 Rechtsschutz-Versicherern das beste Ergebnis 6 von 6 Kompassen.
- **softfair** vergibt „Hervorragend“ für JURPRIVAT (Single und Familie) sowie für JURSENIOR.
- **Franke und Bornberg** zeichnet JURPRIVAT mit „FFF – Sehr gut“ aus.
- In der **Focus-Money-Studie** „Fairste Schaden- und Leistungsregulierer“ erzielt die AUXILIA in allen vier Bereichen sehr gute bzw. gute Bewertungen.
- Auch die **WirtschaftsWoche** bestätigt die Verbraucherfreundlichkeit: In „Deutschlands Preisfavoriten 2026“ erhält die AUXILIA eine „Sehr hohe Empfehlung“.

Gerne stellen wir Ihnen Details zu den Ergebnissen auf Anfrage zur Verfügung. Die Auszeichnungen unterstreichen die Qualität unserer Leistungen und unseren Anspruch an besten Service.

Unsere Auszeichnungen

Wenn Sie diese E-Mail (an: aktuell@ks-auxilia.de) nicht mehr empfangen möchten, können Sie diese [hier](#) kostenlos abbestellen.

Impressum

KRAFTFAHRER-SCHUTZ e.V. • Uhlandstraße 7 • 80336 München

Telefon 089 / 539 81 - 0 • Telefax 089 / 539 81 - 250 • E-Mail: zentrale@ks-auxilia.de

• [Website](#) • [Vermittler-Portal](#) • [Beitragsrechner](#) • USt-IdNr.: DE129517289

Präsident: Ole Eilers • Vorsitzender der Geschäftsführung: Rainer Huber

Sitz des Vereins: München • Eingetragen im Vereinsregister des Amtsgerichts München Nr. 3868

